



# SALVATORE BIMONTE

Imprenditore

## PROFILO PERSONALE

Professionista dinamico e intraprendente, con esperienza nella gestione commerciale e imprenditoriale. Titolare di un negozio di abbigliamento con Partita IVA e responsabile commerciale nel settore degli impianti tecnologici. Ottime capacità relazionali, organizzative e di gestione del cliente. Forte interesse per la politica e per le dinamiche sociali e territoriali.

## INTERESSI

- Politica e amministrazione pubblica
- Attività sociali e territoriali
- Dialogo con i cittadini
- Sviluppo e valorizzazione del territorio

## CONTATTI

Cellulare: 3713210095

Email: [dimensionefuturo2017@gmail.com](mailto:dimensionefuturo2017@gmail.com)

Indirizzo: via Salvatore Pagliano 28, Portici (NA)

## ESPERIENZE LAVORATIVE

### Titolare Negozio di Abbigliamento

*Lavoratore autonomo con Partita IVA*

- Gestione completa dell'attività commerciale
- Cura dei rapporti con clienti e fornitori
- Organizzazione vendite e gestione magazzino
- Attività di promozione e fidelizzazione della clientela

### Responsabile Commerciale – H2Power

*H2Power*

Azienda operante nel settore degli impianti tecnologici

- Gestione delle relazioni commerciali con clienti e partner
- Coordinamento attività di vendita e sviluppo commerciale
- Supporto nella promozione di soluzioni tecnologiche innovative
- Analisi delle esigenze del cliente e consulenza commerciale

### Consigliere Comunale

*Comune di Portici*

- Attività di rappresentanza istituzionale e ascolto delle esigenze dei cittadini
- Partecipazione ai lavori del consiglio comunale e alle attività amministrative
- Collaborazione con enti, associazioni e realtà territoriali
- Promozione di iniziative per il miglioramento del territorio e dei servizi locali

## COMPETENZE DI BASE

- Leadership e capacità decisionali
- Comunicazione istituzionale e pubbliche relazioni
- Capacità di ascolto e mediazione
- Gestione delle relazioni con cittadini e associazioni
- Problem solving e gestione delle criticità
- Organizzazione e coordinamento attività territoriali
- Capacità di lavorare in team
- Orientamento al bene comune e al servizio del territorio
- Gestione commerciale e imprenditoriale
- Utilizzo dei principali strumenti informatici